

références

principali
clienti
navis
2016



principales nouvelles

▼ Intégration avec le Web
Fidélisation et recherche de nouveaux clients, extension de gamme de services, activités de marketing, nouvelles opportunités d'affaires, celles-ci sont des objectifs qui sont désormais facilement atteignables avec Navis 3, qui répond de manière adéquate et particulièrement innovante à cette nécessité d'interactivité constante avec le domaine du web, en prêtant une attention particulière aux exigences des clients et des armateurs. Par le biais de notre moteur de réservation on peut interfacer directement Navis 3 avec le site de la société et avec les principaux portails de réservation en ligne, tel que Yachtpass.com, portail développé par la même Vis Srl, afin de facilement publier les couchettes avec leurs listes de prix et de recevoir les réservations en gestion évitant ainsi la nécessité de maintenir des systèmes hétérogènes alignés.

▼ Intranet d'entreprise et de documents
Avec Navis 3, vous pouvez publier directement dans votre site d'entreprise, dans un domaine protégé par un nom d'utilisateur et un mot de passe, de nombreux documents (déjà stockés dans un format numérique dans les documents) utiles pour des clients tels que des estimations, des contrats d'amarrage, l'état d'avancement des travaux de chantier, des relevés de compte et des factures, donnant également la possibilité aux armateurs d'effectuer des paiements en ligne via les outils de commerce électronique les plus sûrs. De cette façon la réception de demande à cette fonctionnalité intéressante de Navis 3 signifie toute une série de tâches dans les relations avec le client, qui constituent maintenant un engagement majeur pour ce qui est du temps, tout en offrant un service moderne et efficace.

▼ Tarification dynamique
Il est possible de gérer les listes de prix établies pour définir les tarifs de vente et de location de manière traditionnelle ou bien d'appliquer le modèle du «pricing dynamique» : on définit les tarifs en temps réel au fur et à mesure selon les variations comme le seuil d'occupation du port au moment de la demande du client. Modèle déjà utilisée dans le système hôtelier.



Yachtpass.com est une application Web, entièrement intégrée à Navis 3, qui offre un ensemble de services et d'avantages conçus et réalisés pour les armateurs et plaisanciers en synergie avec les principaux acteurs du secteur, à savoir les ports, les Marines et les chantiers navals. Un service de réservation innovant de couchettes, toujours au plus bas prix possible, permet aux armateurs d'accéder facilement à la meilleure Marine de la Méditerranée.

a propos de nous

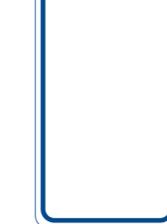
Roberto Perocchio
Président de Assomarinas et de la Marina du Cavallino
«NAVIS est un gestionnaire facile, pratique et complet, développé par des personnes qui ont une expérience directe dans le secteur du port de plaisance»

Luciano Serra
Président du Port de la Maremma
«Comme anticipé par téléphone, je voudrais exprimer au nom de la Marina San Rocco spa., notre satisfaction pour les qualités opérationnelles du programme de gestion Navis, et aussi pour la compétence professionnel de vos collaborateurs chaque fois que l'on demande une assistance technique et opérationnel. Cordialement»

Giorgio Casareto
Directeur de Marina di Varazze
«Navis est l'outil de gestion portuaire efficace et Vis est la Société tout aussi efficace dans de suivie du client pour ce qui est de ses exigences spécifiques, y compris la personnalisation du logiciel. Marina di Varazze travaille avec beaucoup de sérieux depuis de nombreuses années et avec une satisfaction toujours plus grande.»

www.navis3.com
info@navis3.com
info +39.340.5815818

contactez-nous pour
une démonstration



voir la vidéo